

[Channel Insider](#)



[United States](#)
[Deutschland](#)
[France](#)
[Italy](#)
[Spain](#)

[Inicio](#)
[Hardware](#)
[Software](#)
[Comunicaciones](#)
[Servicios y Outsourcing](#)
[Protagonistas](#)

[Artículos](#)
[Entrevistas](#)
[Opiniones](#)
[Reportajes](#)
[Productos](#)

[Seguridad](#)
[Video](#)
[InfoCanal](#)
[eWEEK Europe](#)

PROMOCIÓN

[eweekurope.es](#)

Búsqueda :

Buscar

[Centro de Recursos](#)
[Newsletter](#)
[RSS](#)

Está aquí: [Inicio](#) » [Artículos](#) » [Protagonistas](#)

Protagonistas

[Comentario](#)

[Votar](#)

0

Infoaván comercializa el CRM de Microsoft bajo modalidad SaaS

Fecha: 08-04-2009

De: Sara Martínez

Los clientes podrán acceder de forma remota a este software de gestión a cambio del pago de una mensualidad.

[Infoaván Soluciones](#) ha lanzado al mercado su propuesta [CRM Dinámico](#), mediante la cual los clientes empresariales podrán utilizar [el CRM de Microsoft](#) a cambio del pago de una cuota mensual.



Se trata de una oferta en modo **SaaS** (software como servicio, en sus siglas en inglés), de tal modo que la plataforma de Infoaván será la que hospede el software de la compañía de Redmond. De este modo, los clientes podrán acceder al aplicativo de Microsoft **sin adquirir licencias o hardware**, ya que sólo deberán pagar por los usuarios activos en un determinado momento, todo ello mediante una suscripción mensual.

Recientemente, Infoaván recibió el **Premio al Desarrollo de Nuevos Negocios con Microsoft Dynamics** en la [convención de partners de Microsoft celebrada en Toledo el pasado mes de marzo](#).

A este respecto, una de las características que el fabricante tuvo en cuenta para otorgar el galardón a su socio fue la innovación que supone la comercialización de un CRM bajo la modalidad de alquiler.

[Comentario](#)

[Votar](#)

0

Opiniones

[El necesario equilibrio entre riesgos y costes](#)



Miguel Ángel Martín, arquitecto de soluciones de CA, explica cómo proteger los datos y aplicaciones críticas con

[Más opiniones »](#)

Entrevistas

["La venta de servicios no requiere años de experiencia ni venir del mundo de las copadoras"](#)



Juan Pedro Pérez, director de desarrollo corporativo de OKI, explica las facilidades que su compañía pone a dispos

[Más entrevistas »](#)

Reportajes

[Cómo vender virtualización](#)

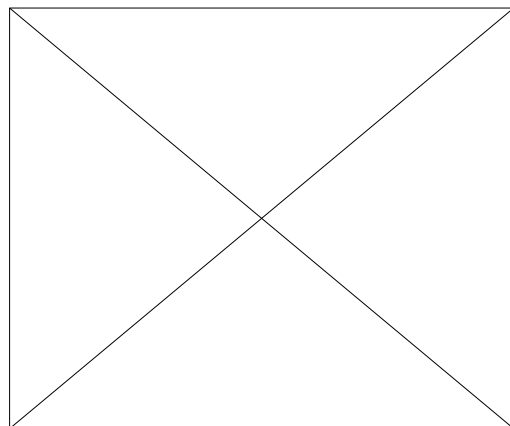
Tras varios años en los que los proveedores de virtualización han estado evangelizando al mercado, hoy en día las

[Más reportajes »](#)

Lo más votado

[El libro electrónico Papyre llega a los lineales de Urend](#)
[Diasa crea una subdivisión para la oferta de volumen de Sun](#)
[IProNet ofrece sus salas 'demo' al canal](#)

697
312
182



Anuncios Google

[Mayorista de Informatica.Venta al por mayor de hardware.PCs. Ordenadores portatiles.Componentes.www.globomatik.net](http://www.globomatik.net)

[Cómo influir en los demás Secretos y técnicas para conseguir cualquier objetivo ¡En minutos!www.wtselections.com/persuasion](http://www.wtselections.com/persuasion)

[Cursos Informatica Aprende todo sobre Office: Excel, Word, Power Point ¡Infórmate ya!www.DEUSTOformacion.com](http://www.DEUSTOformacion.com)

[Cursos gratuitos online Para trabajadores de pymes. Te proporcionamos el equipo.cursoforum.com](http://cursoforum.com)

Productos

[Xerox Phaser 6128MPF: la respuesta ideal para los grupos de trabajo](#)



El nuevo equipo multifunción de Xerox combina las prestaciones propias de una impresora, un escáner, un fax y una f

[Más productos »](#)

Centro de Recursos



Los mejores vendedores de software en Europa

NetMediaEurope ofrece, en exclusiva, el ranking de Truffle 2008 de los 100 vendedores de software más importantes a nivel europeo, presentado el pasado 12 de noviembre de 2008 en la Comisión Europea ante Viviane Reding, comisaria para la Sociedad de la Información y Medios de Comunicación. [Más aquí »](#)



theGuard! Application Manager: Data Collector Suite para SAP

Gestionar aplicaciones eficazmente implica más que maximizar el tiempo de disponibilidad de un sistema: puede aumentar el rendimiento de procesos y la estabilidad de cualquier aplicación. theGuard! ApplicationManager incorpora varios colectores de datos para conseguirlo. [Más aquí »](#)



La información libera el valor del cliente

La automatización de las ventas, el marketing y los servicios es sólo el inicio. La marca de máxima confianza en CRM proporciona el servicio bajo demanda más completo: liberar el valor de los clientes de su empresa, obtener los mejores resultados y rentabilizar en menos tiempo.

[Más aquí »](#)

[Inicio](#)
[Hardware](#)
[Software](#)
[Comunicaciones](#)
[Servicios y Outsourcing](#)
[Protagonistas](#)
[Seguridad](#)
[Video](#)
[InfoCanal](#)

[Acerca de nosotros](#)
[Privacidad](#)
[Términos y Condiciones](#)
[Publicidad](#)
[Contactos](#)
[Newsletter](#)
[RSS](#)
[Agenda](#)

NetMediaEurope España:

[Casa Interactiva](#)
[Descargas](#)
[eWEEK Europe](#)
[Vnumet](#)
[PC Actual](#)
[Silicon News](#)
[The Inquirer](#)
[Gizmodo](#)
[Channel Insider](#)

NetMediaEurope:

[Alemania](#)
[Francia](#)
[Italia](#)
[España](#)

© 2009. Todos los derechos reservados.